

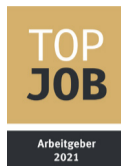
Bye Bye Bargeld: Hallo Karriere

Der Markt für bargeldloses Bezahlen wächst:
Entdecken Sie spannende Perspektiven bei

 VR Payment

Für unseren Bereich Business Development suchen wir für den Sitz in Frankfurt am Main einen

Business Development Manager (m/w/d)



in Vollzeit, unbefristet

Wir sind einer der führenden Payment Provider Deutschlands und einziger Full-Service-Anbieter in deutscher Bankenhand. Als Spezialist für bargeldloses Bezahlen der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken entwickeln wir innovative Lösungen für den On- und Offline-Handel. Vom Netzbetrieb über Kartenakzeptanz bis hin zu innovativen In-App-Lösungen bieten wir das gesamte Spektrum moderner Zahlungslösungen. An den Standorten Frankfurt am Main und Ettlingen arbeiten mehr als 400 Mitarbeiter:innen für das E-Geldinstitut. VR Payment ist ein Unternehmen der DZ BANK Gruppe.

Ihre Aufgaben

- Beratung der Geschäftsführung bei allen strategischen Fragen sowie Ausarbeitung von Empfehlungen zur strategischen Positionierung
- Entwicklung von langfristigen Unternehmensstrategien zur Förderung des Wachstums und zur Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Analyse von Markttrends, Wettbewerbslandschaft und Kundenbedürfnissen, Ableitungen von Handlungsempfehlungen für die Geschäftsführung, regelmäßige Abstimmungen mit der Geschäftsführung zur Steuerung und Controlling der strategisch relevanten Maßnahmen
- Identifizierung und Bewertung von Partnerschaftsmöglichkeiten und Marktchancen sowie möglicher Partnerschaften und Aquisitionen zur Stärkung unserer Marktposition und zum Ausbau unseres Leistungsangebots
- Erstellung von Geschäftsplänen, Präsentationen und Berichten für die Geschäftsführung
- Initiierung und Übernahme strategischer Projekte und Initiativen auf Geschäftsbereichs- und Konzernebene und enge Vernetzung mit den wichtigsten internen und externen Stakeholdern.

Ihre Qualifikationen

Fachlich

- Abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften oder im verwandten Bereich
- Nachgewiesene Berufserfahrung im Bereich Business Development, idealerweise im Payment Umfeld oder in der Finanzdienstleistungsbranche
- Starkes Verständnis der Zahlungstechnologie und der aktuellen Trends im bargeldlosen Zahlungsverkehr.
- Analytische Fähigkeiten zur Auswertung von Marktdaten und Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten
- Erfahrung in der Leitung von Projekten von der Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung

Persönlich

- Selbstständige, eigenverantwortliche, strukturierte sowie ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie Fähigkeit, selbstständig Entscheidungen in einem schnelllebigen Umfeld zu treffen.
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten, um effektiv mit verschiedenen Stakeholdern (z.B. TOP Management) zu interagieren.
- verhandlungssichere Englischkenntnisse

Was Sie von uns erwarten dürfen

Wir geben Mitarbeitenden den Freiraum, die Mittel und den Teamzusammenhalt, Ideen umzusetzen. Gemeinsam mit Ihnen gestalten wir die Zukunft des Bezahlers. Dazu haben unsere Führungskräfte die Verantwortung, Ihnen den Gestaltungsspielraum entsprechend Ihrer Persönlichkeit und Ihnen die passenden Aus- und Weiterbildungen zu sichern. Wir glauben als Unternehmen in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe an eine ausgewogene Work-Life-Balance, um im Job richtig gut zu sein. Dazu kommt unsere Auswahl an sozialen Leistungen.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail an :

bewerbung@vr-payment.de, Frau Ivana Zimmermann

Lassen Sie uns Ihren Gehaltswunsch wissen und wann Sie frühestens bei uns anfangen können.

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gern an:

Ivana Zimmermann, Telefon: 0721 1209-5424